



UNITED  
PHYSIOGNOMICS  
CENTER

# ПРОГРАММА ТРЕНИНГА

## Модуль 1 – ПРОДАЖИ И ПЕРЕГОВОРЫ

### **Зоны лица и их базовые функции**

Зона сознания

Зона контакта

Зона действия

### **Голова**

Пропорции головы

Адаптация vs. Установка

Достигнуть цели vs. Найти естественный путь

### **Челюсть**

Типы челюстей

Напор vs. Стрессоустойчивость

Довести до конца vs. Сманеврировать

### **Позиция челюсти**

Успехи и разочарования

Атаман vs. Серый кардинал

Кто в доме хозяин?

### **Рот**

Пропорции и формы рта

Характеристика экспансии и потребления

### **Губы**

Формы губ

Оценка и изучение объекта внимания

Скупость или безденежье

### **Нос**

Формы носа

Мягкость vs. Вспыльчивость

FACES TALK

+38 (044) 338 60 13

PHYSIOGNOMICS.CENTER@GMAIL.COM



UNITED  
PHYSIOGNOMICS  
CENTER

## ПРОГРАММА ТРЕНИНГА

### Модуль 1 – ПРОДАЖИ И ПЕРЕГОВОРЫ

#### **Подносовой желобок**

Авантюра или Афера

#### **Носогубная морщина**

Жадность или практичность

#### **Щеки**

Тонус и форма

Беру или отдаю

#### **Глаза**

Конструкция небесных замков

#### **Угол лба**

Скорость принятий решений

Решительность vs. Неуверенность

#### **Брови**

Густота и форма

Естественность или рациональность

#### **Уши**

Позиция и форма

Скорость сверхдальнего прогноза

#### **Переносица**

Ширина и глубина

От идеи к делу

#### **Практика**

FACES TALK

+38 (044) 338 60 13

PHYSIOGNOMICS.CENTER@GMAIL.COM